



## [FOVE] – Directeur de clientèle digital

Boulogne-Billancourt, France

Temps complet

### Description de l'entreprise

Sia Partners, a intégré FOVE en mai 2018. **FOVE est une agence de marketing relationnel et digitale** composée de 30 personnes basées à Boulogne. Née du rapprochement de Ebb&Flow et de Uniteam en 2015, FOVE est une agence indépendante, libre et audacieuse, composée de changemakers, créateurs de stratégies relationnelles multicanales au service de la performance business des marques et de leur digitalisation. FOVE accompagne majoritairement des grands comptes.

Leader des sociétés de conseil français indépendantes et pionnier du Consulting 4.0, Sia Partners a été cofondé en 1999 par Matthieu Courtecuisse.

Sia Partners compte plus de 1000 consultants dont 35% basés hors de France pour un chiffre d'affaires de 155 millions d'euros.

**Fove recherche son/sa prochain(e) Directeur(trice) de clientèle digital. Cette personne sera intégrée dans l'équipe de consultants Marketing de Fove composée d'une quinzaine de collaborateurs.**

### Description de poste

Vous êtes en charge de l'accompagnement d'un portefeuille de clients grands Comptes de l'agence, vous assurez la relation commerciale et développez les comptes que vous pilotez. Vous manager une équipe de consultants et participez activement à l'écriture du produit digital et aux appels d'offres de l'agence.

Vous avez une connaissance approfondie des canaux digitaux et avez une vision précise des enjeux associés, en particulier sur les aspects techniques pour lesquels vous effectuez une veille permanente.

### Missions

Sous la responsabilité d'un Directeur Conseil, et accompagné de l'équipe projet constituée lors de chaque mission :

- Vous participez à l'élaboration des stratégies digitales à mettre en place,
- Vous supervisez la réalisation des projets jusqu'à leur finalisation

- Vous gérez la relation client et l'accompagnement du client dans le développement de projets digitaux.
- Vous êtes également à même de mettre en place des actions commerciales pro-actives et de participer aux appels d'offres.

Types de projets :

- Création d'univers digitaux (sites web relationnels, e-commerce, institutionnels, internes...)
- Participation à l'élaboration de stratégies média digitales (multi-leviers: affiliation, search, display, programmatique, branding, etc.)
- Coordination et supervision des campagnes médias et autres projets digitaux
- Activation des différents pôles d'experts de l'agence (techniques, créa, UX, réseaux sociaux...)

## **Qualifications**

- De formation Bac +5 en école de Commerce, de Communication ou de Science Politique, vous disposez d'une expérience réussie d'au moins 5 ans en Agence digitale.
- Vous avez une expérience dans la gestion de projets Grands Comptes dont la maîtrise de projets comme la création de sites web.
- Vous possédez une aisance commerciale, relationnelle et rédactionnelle.
- Vous avez idéalement des connaissances plus larges des leviers de la performance digitale (SEO / SEA etc.).
- Vous êtes doté d'une sensibilité commerciale.
- Vous êtes doté d'une bonne capacité de communication, êtes autonome et doté d'un sens du service.
- **Anglais professionnel** à l'écrit comme à l'oral.

## **Informations complémentaires**

Rémunération selon profil

Site FOVE : [www.agencefove.com/](http://www.agencefove.com/)